

De avril 2012 à mai 2012



Séminaires web de formation Genworth



Genworth
Financial
Canada

Au service des
PROPRIÉTAIRES DE MAISON

À titre de leader de l'industrie des prêts hypothécaires en termes de formation et d'éducation, Genworth consacre tous ses efforts pour monter la barre pour les professionnels en prêts hypothécaires. Nous avons offert une prestation de plus de 10 000 cours de formation dans l'ensemble du pays, et nous améliorons le programme de formation avec le lancement de la nouvelle série de séminaires web en ligne disponibles au Centre de perfectionnement de Genworth.

De plus, Genworth continuera d'offrir des sessions d'apprentissage en ligne aux professionnels de l'industrie qui veulent compléter les crédits ACCHA en vue d'obtenir leur accréditation CHA. Avec plus de 55 cours bilingues, tirez avantage de n'importe quel webinaire, à votre convenance, au bureau ou dans le confort de votre domicile.

Pour de plus amples renseignements, visitez www.genworth.ca

Travailleurs indépendants (Solution A)

Les emprunteurs qui sont des travailleurs indépendants et qui ne peuvent fournir une déclaration de revenu traditionnelle sont maintenant admissibles à un prêt hypothécaire à proportion élevée aux fins d'achat ou de refinancement. Ce webinaire vous permettra d'en savoir plus au sujet de ce programme.

Souscrire dans un marché difficile

Ce webinaire est destiné aux prêteurs et aux professionnels en prêts hypothécaires. Il couvre les notions essentielles du crédit, y compris l'évaluation du risque pour une propriété, les caractéristiques d'un prêt, en plus d'insister sur le risque lié à la convention de prêt. Le concept du risque incrémental/global est aussi couvert dans cette session.

Nouveaux arrivants au Canada

Les acheteurs de maison admissibles ayant immigré ou déménagé au Canada peuvent maintenant profiter d'une assurance prêt hypothécaire Genworth en versant une mise de fonds d'à peine 5 %.

La différence Genworth

Un survol complet de nos programmes et de ce qui distingue Genworth de ses concurrents.

Le programme Privilèges accordés aux acheteurs de maison pour les courtiers et les agents

Découvrez le programme « Privilèges accordés aux acheteurs de maison », son fonctionnement et les vendeurs qui participent au programme.

Augmentez votre avantage concurrentiel – 1^{re} partie : Les notions de base

Ce cours est destiné aux nouveaux professionnels en prêts hypothécaires ou à ceux qui souhaitent revoir les stratégies de développement des affaires.

Programme d'aide aux propriétaires de maison

Découvrez le fonctionnement du Programme d'aide aux propriétaires de maison Genworth et les avantages d'une détection rapide.

Comprendre les rapports de solvabilité

Ce webinaire souligne les divers renseignements contenus dans un rapport de solvabilité. Le rapport de solvabilité d'Equifax est étudié attentivement, chacune de ses sections étant expliquée en détails.

Fermez la porte à la fraude

Pour en savoir plus sur les manœuvres frauduleuses les plus récentes au Canada, et les différentes manières de vous protéger, ainsi que votre employeur, contre la fraude hypothécaire. Le webinaire traite aussi des signaux d'alarme qui donnent raison de suspecter de la fraude, ainsi que les risques liés au vol d'identité et comment ce dernier est lié à la fraude hypothécaire.

Achat avec rénovations

Découvrez comment vous pouvez aider des acheteurs de maison à effectuer des rénovations dès le jour de la prise de possession de leur nouvelle maison, sous réserve de leur admissibilité, afin d'y apporter les améliorations qui la rendra à leur goût. Cela est possible avec un prêt hypothécaire gérable et une mise de fonds de 5 %.

Ma source Marketing

Cette séance est conçue pour les courtiers hypothécaires qui désirent développer leur image de marque. Durant cette session, vous découvrirez, à l'aide d'une démonstration interactive, un outil marketing facile d'accès, disponible 24/7 en ligne, où les courtiers peuvent voir les résumés des produits offerts, des articles ainsi que personnaliser votre document avec votre photo et information.

Monplanificateurmaison.ca

Offrez à vos clients un nouvel outil pour les aider à planifier et prendre les dispositions nécessaires pour le déménagement dans leur nouvelle maison! Cette session, animée par démonstration interactive, couvre les étapes à suivre pour permettre à vos clients de créer leur liste personnelle de tâches ainsi que leur calendrier de planification.

Les bases de la négociation – Module 1

Reconnaître et utiliser les tactiques fréquemment utilisées lors de négociations. Découvrir l'intérêt véritable de l'autre partie et des positions sous-jacentes et finalement identifier et s'ajuster aux différents styles de négociation.

Gestion du temps

Cette session a pour but d'aider les courtiers à développer leurs compétences en gestion du temps et identifier leurs objectifs SMART, tout en maximisant leur temps à développer leurs affaires avec autant une clientèle nouvelle que potentielle.

Séminaires web de formation Genworth

►► Cliquez sur une activité pour vous inscrire OU

1. Aller à <https://genworthca.webex.com>.
2. Sélectionner « Training Centre ».
3. Cliquer sur l'onglet « À venir » pour visualiser et s'inscrire à votre séminaire web.

Toutes les heures sont à l'heure normale de l'Est.

Avril 2012				
Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi
23	24	25 Programme à l'intention des travailleurs indépendants Début : 11 h 30 Durée : 60 minutes Formateur : Stéphane Beaulieu	26	27

30

Mai 2012				
Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi
	1	2	3	4
7	8	9	10	11
14 Outils web pour courtiers Début : 14 h 00 Durée : 60 minutes Formateurs : Céline Legault et France Dionne	15	16	17	18
21	22	23	24	25
28	29	30	31 Avances progressives Début : 11 h 00 Durée : 60 minutes Formateur : Nathalie Cousineau et invité Jonathan Hervieux, Desjardins	