

Genworth Financial Canada – Résultats des indices de l'état financier

UNE PRÉSENTATION DES RÉSULTATS DE LA RECHERCHE QUANTITATIVE

Juillet 2010



Contexte et méthodologie

Méthodologie

- Un total de 2 001 entrevues omnibus à l'échelle nationale ont été menées par Environics Research Group. Les résultats provenant d'un échantillon de cette taille peuvent être considérés comme exacts à +/- 2,2 %, 19 fois sur 20. La marge d'erreur est plus importante dans les sous-groupes.
- Les entrevues ont été menées du 4 au 10 mars 2010.



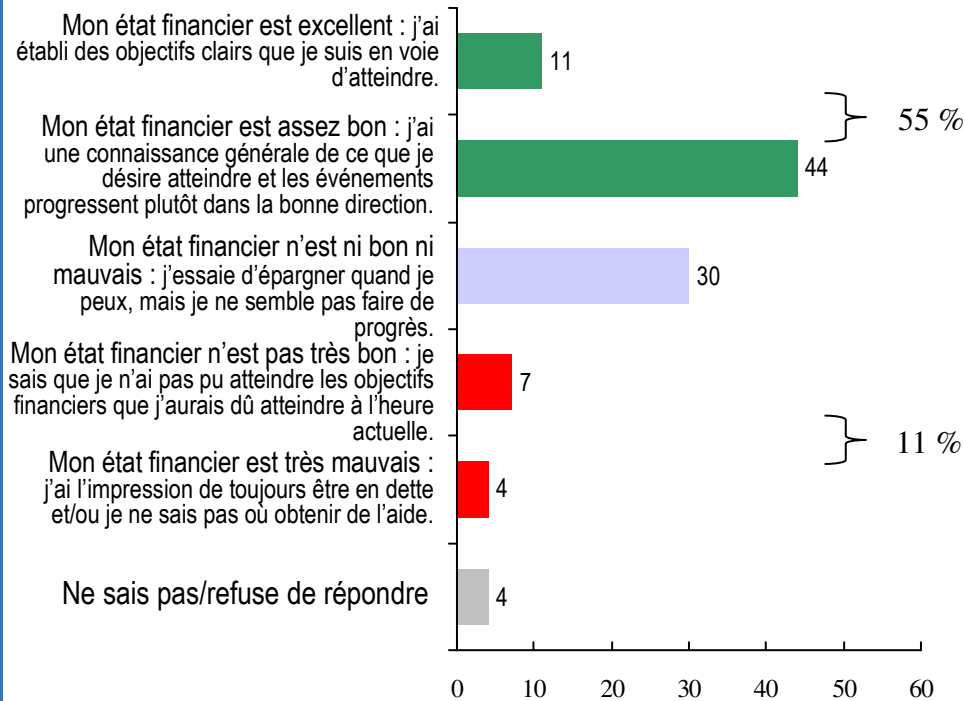
RÉSULTATS



État financier

Base : Toutes les personnes interrogées (n=2 001)

Lequel des énoncés suivants reflète le mieux votre état financier?



	Total	Nouv. achat.	Besoin d'A.H MI	Bon état fin.	État fin. neutre	Mauvais état fin.
n =	2001	221	184	1107	599	206
Eccellent état financier	11	14	8	20		
Assez bon état	44	46	42↑	80		
Ni bon, ni mauvais état	30	32	38		100	
Pas très bon	7	5	7			66
Très mauvais	4	3	5			34
Ne sais pas/pas de répons	4	0	0			

↑↓ : Sensiblement supérieur/inférieur au niveau de confiance de 95 %

Résultats :

- Plus de la moitié des Canadiens (55 %) se considèrent soit en excellent état financier (11 %), soit en assez bon état (44 %). Trois Canadiens sur dix (30 %) sont dans un état ni bon, ni mauvais et 11 pour cent le décrivent comme très mauvais (4 %) ou pas très bon (7 %).

Différences clés :

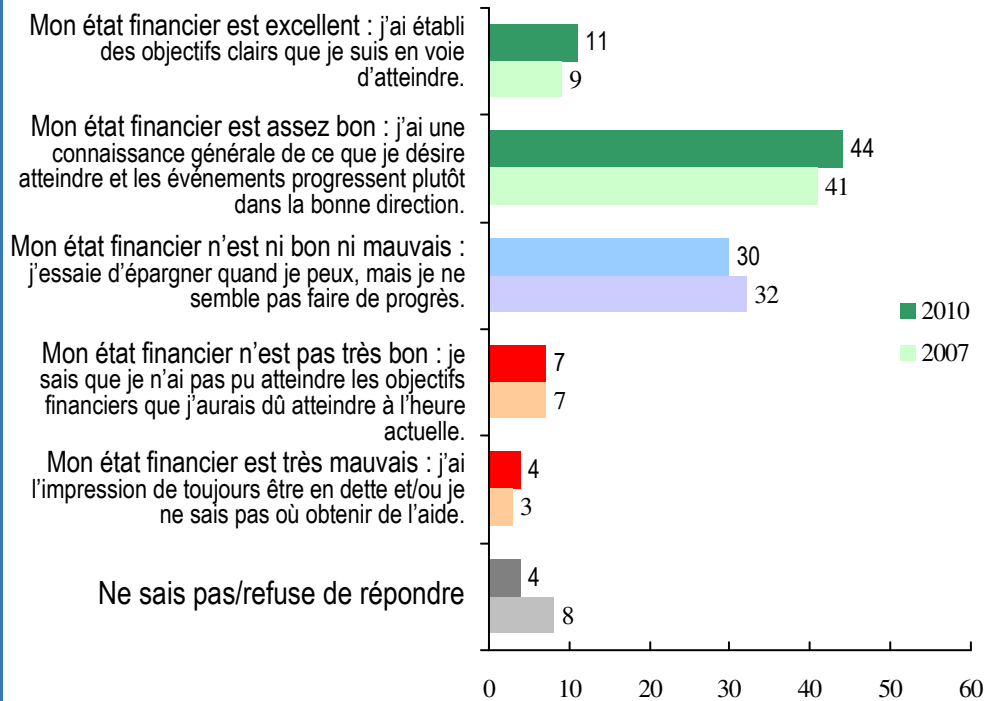
- Les gens les plus susceptibles de se déclarer en excellent ou en assez bon état financier comprennent :
 - Les hommes plus que les femmes (60 % c. 51 %)
 - Les diplômés universitaires (69%)
 - Ceux aux revenus de 75 000 \$ à 99 000 \$ (71 %) ou de 100 000 \$ et plus (84 %)
 - Les propriétaires d'une maison non hypothéquée (65 %)
- Les gens les plus susceptibles de se déclarer en état financier ni bon, ni mauvais comprennent :
 - Les femmes (33 %)
 - Les Québécois (37 %)
- Les gens les plus susceptibles de se déclarer en mauvais état financier comprennent :
 - Les gens de la région de l'Atlantique (13 %)
 - Ceux dont le revenu est inférieur à 25 000 \$ (27 %) ou entre 25 000 \$ et 49 000 \$ (14 %)
 - Les locataires (17 %)



État financier

Base : Toutes les personnes interrogées (n=2 001)

Lequel des énoncés suivants reflète le mieux votre état financier?



Résultats :

- Comparativement aux réponses à une question semblable posée en 2007, un peu plus de personnes décrivent maintenant leur état financier comme bon (55 % c. 50 %).
- Moins d'entre elles sont incertaines leur état financier.

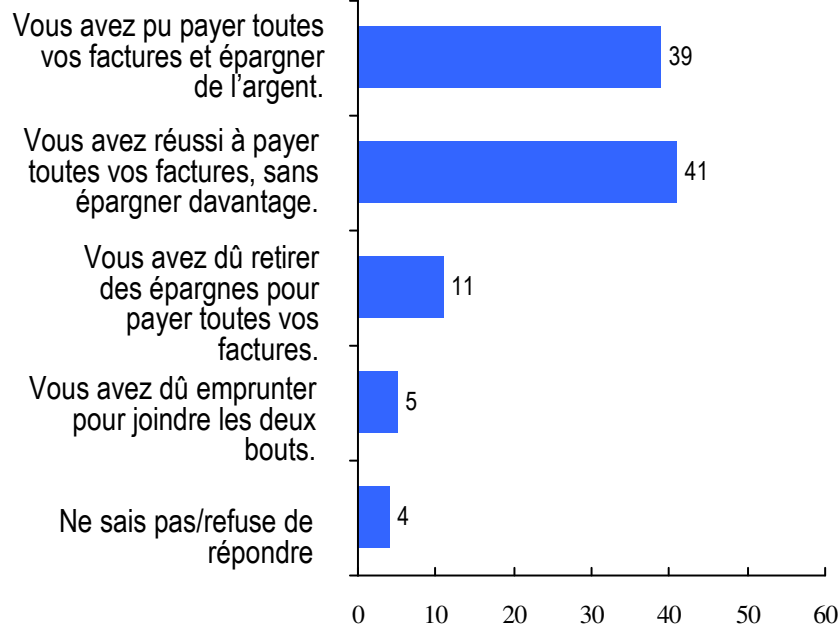
↑/↓ : Sensiblement supérieur/inférieur au niveau de confiance de 95 %



Rendement financier

Base : Toutes les personnes interrogées (n=2 001)

Pour votre état financier au cours de l'année dernière, lequel des énoncés suivants reflète le mieux votre situation?



	Total	Nouv. achet.	Besoin d'A.H.	Bon état fin.	État fin. neutre	Mauvais état fin.
n=	2001	221	184	1107	599	206
Vous avez pu payer tous vos comptes et épargner de l'argent.	39	45	34	61 ↑	13 ↓	6 ↓
Vous avez réussi à payer tous vos comptes, mais vos épargnes n'ont pas	41	42	50	33 ↓	62 ↑	29 ↓
vous avez dû retirer des épargnes pour payer tous vos comptes.	11	7	9	4 ↓	18 ↑	33 ↑
vous avez dû emprunter pour joindre les deux bouts.	5	4	6	1	5	31 ↑
Ne sais pas/pas de réponse	4	2	2	1	2	0

↑/↓ : Sensiblement supérieur/inférieur au niveau de confiance de 95 %

Résultats :

- Quatre Canadiens sur dix (39 %) disent avoir réussi l'an dernier à payer leurs factures et à épargner. Quarante et un pour cent ont pu payer leurs factures mais n'ont pu épargner.
- Onze pour cent ont dû retirer des épargnes pour joindre les deux bouts, alors que cinq pour cent ont dû emprunter pour joindre les deux bouts.

Différences clés :

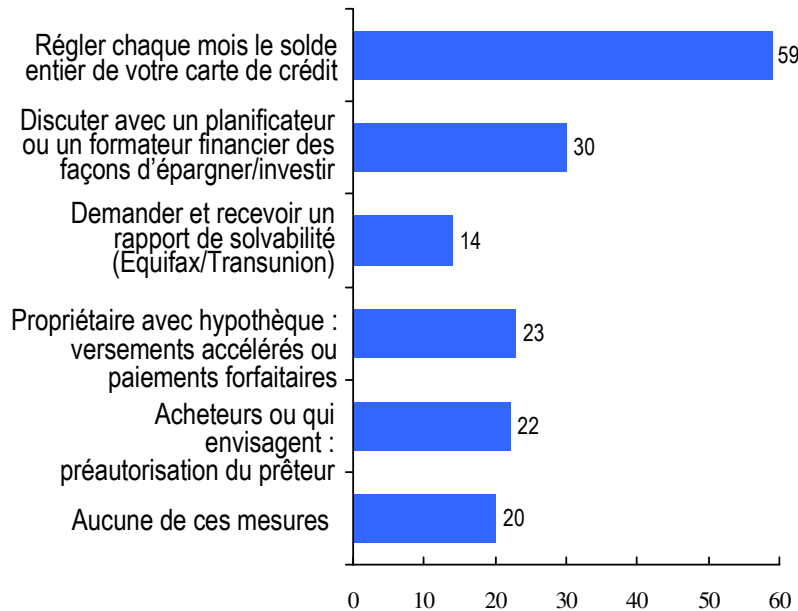
- Les personnes les plus susceptibles d'avoir payé leurs factures et avoir épargné comprennent :
 - Les gens du Manitoba, de la Saskatchewan (45 %) et de l'Alberta (45 %) en sont plus susceptibles que les Ontariens (36 %)
 - Les diplômés universitaires (50%)
 - Ceux aux revenus de 75 000 \$ à 99 000 \$ (49 %) et de 100 000 \$ et plus (65 %)
 - Les propriétaires d'une maison non hypothéquée (47 %)
- Les gens les plus susceptibles d'avoir payé leurs factures mais de ne pas avoir épargné comprennent les Québécois (46 %).
- Les gens les plus susceptibles d'avoir retiré des épargnes comprennent les Britanno-Colombiens (14 %)
- Les gens les plus susceptibles d'emprunter pour joindre les deux bouts comprennent les diplômés d'écoles publiques (12 %), ceux dont le revenu est inférieur à 25 000 \$ (14 %) et les locataires (10 %)



Planification financière

Base : Toutes les personnes interrogées (n=2 001)

Lesquelles des mesures suivantes avez-vous prises au cours des 12 derniers mois?



	Total	Nouv. achet.	Besoin d'A.H.	Bon état fin.	État fin. neutre	Mauvais état fin.
Régler chaque mois le solde entier de votre carte	59	61	50	72↑	52	27↓
Discuter avec un planificateur ou un formateur financier des façons	30	37↑	36↑	34	28	24
Demander/recevoir un rapport de solvabilité (de Equifax ou	14	23↑	15	14	14	15
Propriétaire avec hypothèque : dispositions pour versements	23	22	19	29↑	18	7↓
Acheteurs ou qui envisagent : préautorisation du prêteur	22	23	25	27	16	10↓
Aucunes de ces mesures	20	9	14	11	22	47↑

↑/↓ : Sensiblement supérieur/inférieur au niveau de confiance de 95 %

Résultats :

- Six Canadiens sur dix (59 %) affirment régler le solde de leur carte de crédit chaque mois. Trente pour cent ont discuté avec un planificateur ou un formateur financier des façons d'épargner/investir, alors que 14 pour cent ont reçu leur rapport de solvabilité.
- Parmi les propriétaires avec hypothèque, un quart (23 %) d'entre eux ont fait un paiement forfaitaire ou ont accéléré leurs versements hypothécaires.
- Seulement 22 pour cent des nouveaux acheteurs de maison/de ceux qui en envisagent l'achat disent avoir obtenu un prêt préautorisé l'an dernier.

Différences clés :

- Les gens les plus susceptibles de régler le solde de leur carte de crédit comprennent les 60 ans et plus (67 %), ceux dont le revenu dépasse 100 000 \$ (75 %) et les propriétaires de maison sans hypothèque (74 %).
- Les personnes les plus susceptibles d'avoir consulté un planificateur financier habitent le Manitoba, la Saskatchewan (37 %) ou l'Alberta (39 %).
- Les personnes les plus susceptibles d'avoir demandé un rapport de solvabilité comprennent plus d'hommes que de femmes (16 % c. 11 %) et sont âgées de 18 à 29 ans (19 %).
- Les titulaires de prêt hypothécaire les plus susceptibles d'avoir accéléré leurs versements hypothécaires ou fait un paiement forfaitaire comprennent ceux au revenu de 75 000 \$ à 99 000 \$ (32 %) ou de 100 000 \$ et plus (30 %), des femmes plus souvent que des hommes (26 % c. 21 %).
- Les acheteurs de maison et ceux l'envisageant les plus susceptibles d'avoir une préautorisation comprennent plus de femmes que d'hommes (25 % c. 19 %) et ceux au revenu de 75 000 \$ à 99 000 \$ (30 %) ou de 100 000 \$ et plus (32 %).



Conclusions



Conclusions

- Les résultats de la présente recherche indiquent une forte corrélation entre l'accession à la propriété et l'état financier. Les personnes dont l'état financier est mauvais sont bien plus susceptibles d'être locataires, alors que celles au bon état financier sont bien plus susceptibles d'être propriétaires et propriétaires sans hypothèques.
- Malgré la récession, la plupart des Canadiens déclarent que leur état financier est bon ou très bon; seuls 11 pour cent le considèrent mauvais ou très mauvais. En outre, l'indice a peu changé depuis 2007. Les nouveaux acheteurs de maison/ceux qui envisagent l'achat d'une première maison ont juste un peu d'avance sur la moyenne nationale selon cet indice.
- Les personnes dont l'état financier est mauvais sont plus susceptibles d'avoir du mal à payer leurs factures et sont forcées d'emprunter pour joindre les deux bouts.
- Ceux qui décrivent leur état financier comme neutre (ni bon, ni mauvais) sont plus nombreux. Les nouveaux acheteurs de maison/ceux en envisageant l'achat qui souscrivent une assurance prêt hypothécaire ne sont pas en mauvais état financier.
- Seul le quart des propriétaires avec hypothèques ont profité des occasions de faire des versements accélérés ou un paiement forfaitaire.
- Seul le quart des nouveaux acheteurs de maison/de ceux qui envisagent l'achat d'une première maison demandent une préautorisation du prêteur.
- Les nouveaux acheteurs de maison/ ceux qui envisagent l'achat d'une première maison ainsi que ceux qui ont besoin d'une assurance prêt hypothécaire sont plus susceptibles d'avoir consulté un planificateur ou un formateur financier au cours des 12 derniers mois.